

MAXIME ARCAND

Après quelques années passées dans le mouvement Desjardins, j'ai œuvré pendant plusieurs années comme courtier en crédit-bail et par la suite, dans une niche où je me suis occupé de plusieurs courtiers. Suite à la crise financière de 2008, j'ai complété mon MBA en gestion des PME et j'ai lancé une nouvelle branche de mon entreprise le «Coaching pour entrepreneur». Actuellement, je suis professeur en Entrepreneuriat (depuis 6 ans) et je suis en démarrage d'une nouvelle entreprise.



Motivation à être mentor

À la base, c'est un peu du donner au suivant...et je crois sincèrement que dans la vie, qu'il faut d'abord donner pour recevoir. De plus, comparativement au coaching, j'aime bien qu'il n'y ait pas de côté financier à la relation... cela fait en sorte que la relation est plus humaine et moins business.

Forces et expertises

Débrouillard, créatif, dynamique et proactif. Mon expertise : tout ce qui touche au monde des affaires et à la gestion... Je suis l'opposé de quelqu'un qui s'est perfectionné dans X ou Y... ce qui fait que j'ai un éventail de connaissances très diversifiées.

Valeurs, passions et intérêts

Valeurs : Respect, humilité et confiance en soi.

Passions : Apprendre de nouvelles choses, me dépasser, jardiner et partir de nouveaux projets.

Intérêts : La Bourse, l'économie, tous les sports, la pêche et l'entrepreneuriat.

Avantages du service de mentorat

Cela permet de créer une relation entre individus où l'emphase est mise sur le cheminement de l'humain derrière l'entrepreneur.