La ZONE© entrepreneuriale
FORMATION • ANIMATION • COOPÉRATION

lazoneentrepreneuneuriale.ca

# DANY POTVIN

Entrepreneur depuis 1994, j'ai vendu ma 1ère entreprise en 1998 pour revenir à l'entreprise familiale, que j'ai achetée en 2006. J'ai fait l'acquisition d'une nouvelle entreprise il y a 2 ans pour bonifier notre offre de service. Nous sommes maintenant une entreprise de 40 employés spécialisés en télécommunications d'affaires.

## Motivation
### à être mentor

Je suis membre du Réseau M depuis plusieurs années. J'ai eu des dyades de mentorat aussi intéressantes que diversifiées. Peu importe le marché et l'industrie dans lesquels nous travaillons, nous faisons tous le même métier d'entrepreneur. Nous vivons tous les mêmes défis et il faut absolument les partager.

## Forces et expertises

Dans le mentorat d'affaires, ma plus grande force est sûrement mon expérience. Ayant déjà été chef-mentor dans une autre cellule, je sais comment challenger un entrepreneur afin qu'elle ou il partage avec son mentor ses réussites et ses difficultés pour apprendre de ceux-ci et voir comment on peut avancer un peu plus à chaque rencontre.

## Valeurs, passions et intérêts

Parmi mes valeurs, dans mes dyades, j'applique beaucoup la compréhension, le respect et le plaisir. Les échanges doivent être plaisants pour les deux. Je veux parler d'entrepreneurship, de savoir-être et non de savoir-faire.

## Avantages du service de mentorat

Ce qui est important, c'est de vaincre l'isolement des entrepreneurs. Nous devons discuter entre nous et partager nos histoires. Qui de mieux qu'un entrepreneur pour en comprendre un autre? Il faut que les entrepreneurs se parlent, qu'ils discutent entre eux pour mieux comprendre et avancer et c'est exactement ce que fait le mentorat d'affaires.

idé Trois-Rivières