

ROBERT PROULX

De 1993 à 1996, associé chez Soprin Experts-conseils;
De 1996 à 1997, vice-président, Cogeco Cable;
De 1997 à 2002, associé chez IMS Experts-conseils;
De 2002 à 2015, président fondateur de Xit télécom
(entreprise de génie-conseil en télécommunications) et de
Télécommunications Xittel (opérateur de réseau d'internet et
de téléphonie)



Motivation à être mentor

Ayant fondé mon entreprise et l'ayant amenée à un chiffre d'affaires de près de 15 millions de dollars avant de la vendre à un fonds d'investissement, je voudrais partager mon expérience d'entrepreneur avec des entreprises qui vont connaître un cheminement semblable au mien. Il serait dommage que mon expertise ne soit pas partagée.

Forces et expertises

- Gestion d'entreprise
- Gestion de la croissance
- Gestion financière
- Ressources humaines

Valeurs, passions et intérêts

Valeurs : qualité, fiabilité, honnêteté

Passions : le développement d'une entreprise axée vers la croissance

Intérêts : assister de jeunes entrepreneurs à croître et à avoir du succès.

Avantages du service de mentorat

Permettre à des entrepreneurs de partager leurs problèmes et questionnements qui sont difficiles à partager avec ses financiers, ses clients, ses fournisseurs et sa famille. Un entrepreneur se sent souvent seul et doit prendre des décisions importantes. Le mentorat permet de discuter avec une personne objective qui permettra à l'entrepreneur de mieux vivre sa fonction.