

JEAN-GUY THERRIEN

D'abord, le fait de ne pas se sentir seul dans sa réalité, de maximiser sa réflexion, ses projections, de se connaître soi-même face à des situations agaçantes. Le profil réel de l'entrepreneur est mieux cerné par lui-même. Le « Je suis comme cela, je m'en vais vers cela et c'est correct ainsi. »



Motivation à être mentor

Remettre aux autres ce qui m'a été donné par l'écoute et les suggestions de certaines personnes qui m'ont accompagné dans mon cheminement

Forces et expertises

Capacité d'écoute, grande expérience pour vulgariser le monde des affaires, expertise dans tous les domaines de l'administration, surtout en comptabilité, fiscalité, financement et ressources humaines. Je suis CPA de profession.

Valeurs, passions et intérêts

Intégrité, transparence et honnêteté. J'aime mon travail, car il me fait rencontrer des gens, ce qui me permet d'être à leur écoute pour mieux les comprendre et mieux les conseiller. Je fais de l'exercice trois à quatre fois par semaine et à l'occasion, je joue au tennis et pratique la planche à neige.

Avantages du service de mentorat

Ça permet aux entrepreneurs de se confier à quelqu'un qui a de l'écoute. Ce seul principe peut lui permettre de découvrir ses propres solutions. Ça lui permet aussi de constater qu'il n'est pas seul.