

YVES BÉRARD

Cheminement professionnel

Océanie International, de 2007 à aujourd'hui
Microbrasserie Loup Rouge, de 2013 à 2018
Clôtures Sorel-Tracey, de 1994 à 2008
Agent immobilier, cinq ans entre 1980-1990



Motivation à être mentor

J'aime voir l'évolution des mentorés et aussi, une façon de redonner au suivant.

Forces et expertises

Je préfère avoir des mentorés qui ne sont pas nécessairement dans mes champs d'expertise, de telle sorte que le coaching devient plus difficile.

Je cherche rarement des réponses. Je suis meilleur pour trouver de bonnes questions.

Mes expertises se retrouvent dans mon parcours entrepreneurial :

- Importation/distribution en gros;
- Domaine de la clôture en général;
- Immobilier.

Quelques formations de base en gestion des ressources humaines. Bien que je sois d'un tempérament analytique, je laisse souvent mon instinct me guider.

Valeurs, passions et intérêts

La ponctualité et la franchise sont des incontournables dans mes rencontres mentores.

J'aime le kayak, les bonnes bouffes entre amis et je suis ce qu'on l'on pourrait appeler « un gars de chars ».

Avantages du service de mentorat

Permet de briser la solitude (toujours seul au sommet de la pyramide).

Partager les doutes et les inquiétudes dans la sphère de vie professionnelle et de ses impacts sur notre vie personnelle...

Pouvoir parler librement, sans la peur du jugement.

Valider certaines façons de faire (dans la prise de décision).

Généralement, le taux de survie des entreprises double après cinq ans, lorsque l'entrepreneur a eu recours au mentorat.